

■ VIP-DAG

Palomaten har fået et ansigtsløft

33 forhandlere fra hele Europa var samlet til VIP-dag på Bila



Bilas adm. direktør Per B. Sørensen bød velkommen og fortalte om hele virksomheden generelt.

Den store robot trak klædet af og afslørede en lille robot viftende med Dannebrog inde i Palomaten.

Palomat har indført nyt koncept for forhandler-korpset

TEKST: ANNE-METTE RIIS
amr@mfi.dk

FOTO: BO LEHM

33 Palomat-forhandlere fra hele Europa var i går samlet til VIP-dag hos Bila.

Her var fællessproget engelsk, mens der i pauserne blev snakket både finsk, hollandsk, belgisk, polsk, spansk, svensk, østrigsk, fransk og tysk.

De internationale gæster blev dels præsenteret for nye produkter, dels for det nye koncept for sælgerkorpset - Palomat Family.

- Tidligere kunne alle blive sælger af Palomat. Om de solgte én eller 20 var lige meget, lød det på engelsk fra Majbritt Svane, leder af Palomat-afdelingen, der er en selvstændig enhed under Bila A/S.

- Men fremover kan man ikke blive en del af »familien«, hvis man sælger konkurrerende produkter, ligesom der stilles krav til, hvor meget man skal sælge, sagde hun.

Til gengæld vil sælgerkorpset fremover også blive inviteret til særlige arrangementer, hvoraf gårdsdagens var det første. Som et højdepunkt var det her, den nye Palomat-model »facelift« skulle præsenteres.

- »Lady in red«, som vi kalder den, og hvor vi har lyttet til for-

handlernes ønsker til forbedringer, sagde Majbritt Svane.

Palomaten er med sin ansigtsløftning blevet smallere, mere fleksibel, lettere at montere på gulvet, lettere at indstille, ligesom den er blevet forstærket på udsatte steder.

Sammen med Lady in red blev også den nye Greenline præceneret, som til forveksling ligner den ansigtsløftede model - men er en mere miljøvenlig udgave. Hvor den traditionelle Palomat er trykluftsbaseret og skal tilknyttes en kompressor, kan den nye sættes direkte til samme stikkontakt som kaffemaskinen.

En af Bilas robotter var blevet programmeret til at trække klædet af den nye Palomat under

klapsalver fra de 33 forhandlere. Og som en ekstra gimmick afslørede den en lille, nuttet robot, der stod i den højroede pallestabel og viftede med Dannebrog.

Palomat er et produkt til håndtering af paller i gulvhøjde.

Den kan betjenes af en enkelt person. Pallerne bliver stablet mere præcist og skånsomt end ved håndkraft, hvilket øger pallerne levetid. Den skåner medarbejderne for tunge, u hensigtsmæssige løft. Den nye model er blevet afprøvet - og godkendt - på Morsø Jernstøberi.



Peter de Kiewit fra Holland er tilfreds med forbedringerne af Palomaten.

Quite happy

Den hollandske forhandler tog godt mod forbedringerne af Palomaten

AF ANNE-METTE RIIS
amr@mfi.dk

Peter de Kiewit fra Holland tager den nye Palomat i øjesyn. Og kan lide hvad han ser.

- Den er lidt smallere end den gamle model. Og har fået forstærkninger på frontpanelerne, som holder for, når man kommer kørene med pallerne på truck. Den er også lettere at transportere og lettere at bolte til gulvet, så jeg er »quite happy«, siger Peter de Kiewit.

Han har dog også et enkelt kritikpunkt:

- Jeg ville godt have forstærket bagsiden. Gaffeltruckens tænder er længere end pallerne og banker tit ind i bagpladen, siger han.

Hans far, indehaver af Nepas Systems BV, har forhandlet Palomat i 13 år. Lige så længe som Majbritt Svane har været afdelingsleder, mens Peter selv har været med i seks år.

- Vi har også forretninger i Sverige og forsøger altid at komme omkring Mors, når vi har været deroppe, siger han.



Forhandlerne tog billeder af den nye Palomat-model med mobilerne.



Forhandlerkorpset studerede den nye model nøje.



Majbritt Svane, afdelingsleder for Palomat-sektionen, præsenterede de nye produkter og den nye salgsstrategi.